

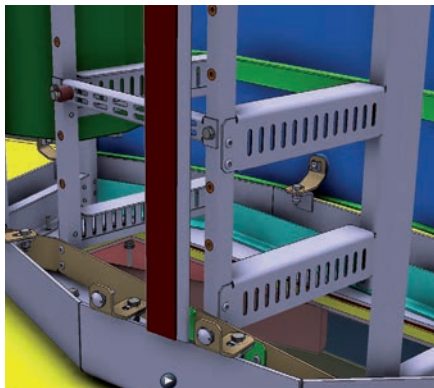


NOTRE **COMPÉTENCE**

COMMUNICATION

► Séduire

Concevoir et réaliser des supports et des actions de communication pertinentes, sous toutes les formes de la communication



Bernard Marissal, Président

Implanté à Neuville - Saint Rémy près de CAMBRAI (59), le Groupe SACI Industries s'articule autour de deux pôles de compétences complémentaires visant à donner des réponses clés en main aux industries pour leurs projets, dans les secteurs de l'aéronautique, du ferroviaire et de l'agro alimentaire (par exemple, des machines spécifiques pour convoier des petits pains briochés).

Le Pôle Ingénierie mécanique propose de l'assistance et de la coordination technique ainsi que de la gestion de projets.

Le Pôle Équipements industriels accompagne le client de la conception à la mise au point sur site : faisabilité technique du projet, étude et conception, élaboration d'un prototype, fabrication, assemblage, montage, contrôle, mise en service, validation et maintenance.

La valeur ajoutée de SACI réside particulièrement dans la mise au point précise d'éléments très pointus, comme par exemple un bâti d'assemblage Aéronautique permettant un réglage au dixième de millimètre.



> **Bernard Marissal, Président du Groupe SACI Industries nous explique :**

Le Groupe SACI Industries, est accompagné par COHESIUM depuis fin 2013.

« Nous étions une jeune entreprise et COHESIUM a été à nos côtés pour nous aider dans la structuration commerciale de la société. Etienne ROUSSEL nous a conseillé sur notre stratégie de communication. Nous avons construit ensemble des supports de communication et l'accompagnement sur cette partie s'est finalisé par l'embauche d'un Directeur commercial en avril 2015. Grâce à COHESIUM et à l'expérience d'Etienne ROUSSEL en stratégie commerciale et communication, nous avons pu avancer à grand pas et, en quelques semaines seulement, boucler ce qui nous aurait pris des mois à faire seuls.

COHESIUM nous a également guidés dans la réalisation d'une Alliance d'Entreprises : ARIANE Technologies réunissant trois Sociétés qui ont la volonté de réaliser des lignes de production complètes pour apporter des solutions globales, performantes et innovantes aux besoins des Donneurs d'Ordres que ce soit en stratégie

industrielle, en gestion de projets complets ou en gestion des risques. Cette Alliance nous permet de proposer une expertise technique multiple pour la conception des équipements et lignes de production, leur réalisation et leur mise en service.

Enfin, nous avons avec COHESIUM mis en place un CoDir dont Etienne ROUSSEL fait partie pour nous faire toujours profiter de son regard d'expert extérieur. Il est très pertinent dans ce qu'il dit et il synthétise bien ce qui est nécessaire d'engager pour **préparer l'avenir de notre Société**. La mise en place du CoDir avec la présence d'Etienne ROUSSEL m'aide beaucoup à prendre les décisions finales. »

Quelle est pour vous la principale valeur ajoutée de COHESIUM ?

« La valeur ajoutée c'est justement ce regard extérieur et surtout la franchise d'Etienne ROUSSEL dont j'ai toujours besoin. J'apporte mon idée et nous la retravaillons ensemble avec son expérience de la stratégie commerciale et de la communication. Etienne n'est pas un consultant qui est là pour nous faire plaisir, il sait dire non à certaines de nos idées et expliquer pourquoi - ce qui n'est pas toujours de cas de tous les Consultants.

Etienne ROUSSEL nous permet ainsi de relever la tête du guidon ; son regard extérieur est



très important, surtout avec la franchise qui le caractérise et cette dextérité à aller droit au but. L'accompagnement COHESIUM continue donc à se dérouler et ce à long terme. »