



NOTRE **COMPÉTENCE**

INNOVATION

► Une **LEVÉE**
de **FONDS**
pour **RÉUSSIR**
un **NOUVEL OBJECTIF**
de **CROISSANCE**

ontomantics

bpifrance

Philippe BAUMANN - Président

La société ONTOMANTICS est une SAS fondée par Philippe BAUMANN en mars 2006 et basée à Orléans. Elle est éditeur d'une plateforme de développement no code. Grâce à Ontomantics le logiciel s'adapte à l'organisation, les développements sont accélérés, la garantie de bon fonctionnement et la sécurité sont assurés par l'architecture innovante du système.

La technologie d'ONTOMANTICS a fait ses preuves et est déployée chez de multiples clients français notamment auprès de collectivités territoriales et le Ministère des Armées.



> **Philippe Baumann nous raconte les circonstances de l'intervention de COHESIUM :**

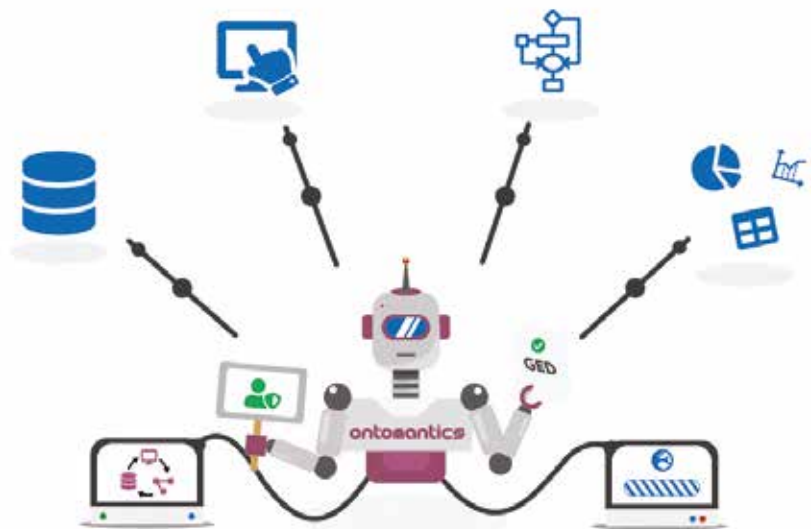
« A ce stade, Philippe BAUMANN souhaite donner une nouvelle trajectoire à la société en passant à la vitesse supérieure et se mettre en ordre de marche pour une prochaine levée de fonds. Une rencontre avec Bpifrance lui a permis de bénéficier d'un **diagnostic croissance** et de rencontrer pour ce faire Nicolas PIERRET, consultant de COHESIUM.

Le déroulé de la mission

Après une interview avec Philippe BAUMANN et son Responsable de projet, Nicolas PIERRET a tout d'abord fait un état des lieux de la société : valeurs, ambitions, atouts, faiblesses, concurrence existante, organisation, capacité de développement de la structure.

Puis au cours de différentes réunions, il a **identifié les axes forts** permettant de structurer, de cadrer et de faire des choix pour **assurer la croissance forte attendue** par Philippe BAUMANN à savoir :

- Valoriser la technologie ONTOMANTICS, éventuellement à travers le lancement d'une spin-off
- Développer des partenariats et un réseau de prescripteurs
- Mettre en place une politique de marque éditeur par produit
- Positionner son offre vers les DSI et les éditeurs



- Organiser son développement commercial et l'automatisation marketing
- Définir la feuille de route pour initier une levée de fonds

Où en êtes-vous dans la mise en œuvre ?

Le rapport établi avec les pistes envisagées est excellent. **La mission a permis de trier, parmi le champ des possibles, les axes clefs** sur lesquels se concentrer. Le potentiel de la société s'est ainsi révélé. Il faut dire que les préconisations sont ambitieuses et vont bien au-delà des attentes, identifiant clairement le besoin d'une levée de fonds.

Dans cette hypothèse, Nicolas PIERRET a toute sa place pour **nous accompagner dans l'implémentation des solutions proposées.**

Que pouvez-vous dire de l'intervention de COHESIUM ?

Ce ne pouvait pas être mieux, Nicolas PIERRET a une bonne analyse et est agile dans la réflexion de ses préconisations. Il comprend le domaine et est efficient. »