

ORGANISATION COMMERCIALE



Philippe THILLARDON - Président

Philippe THILLARDON est le Président de la célèbre Cave Coopérative OEDORIA dans le Beaujolais qui est issue de 3 fusions successives et qui représente :

- 21 Salariés
- 200 Coopérateurs
- 3 sites de vinification et embouteillage avec des vins comme le beaujolais rouge et blanc, le moulin à vent, le morgon... et le crémant
- 2 boutiques et 1 caveau de dégustation
- plus de 1 000 hectares d'appellation.

Le siège est à THEIZE et les points de vente à LIERGUES et LETRA ainsi que chez de nombreux revendeurs et restaurateurs en France et à l'étranger.

► BIEN CONNAÎTRE son CLIENT et son ECOSYSTÈME pour BIEN RECRUTER



> Philippe Thillardon, Président nous raconte :

Un nouveau Directeur commercial à recruter

« C'est suite au départ de notre Directeur Commercial, que j'ai cherché à me faire accompagner afin de trouver le meilleur profil pour le remplacer », explique Philippe THILLARDON.

Pour ce faire, j'ai rencontré trois Cabinets de recrutement dont Etienne ROUSSEL - Dirigeant de COHESIUM, dont j'avais entendu parler par le bouche à oreille.

J'ai contractualisé notre accord dès notre première rencontre car Etienne ROUSSEL répondait parfaitement à mes attentes et était **différent des autres Cabinets de recrutement : il savait exactement ce que nous voulions et a su être réactif et simple dans son approche.**

Un accompagnement coordonné et participatif

A notre écoute, nous avons ensemble défini le profil puis laissé COHESIUM faire son travail de chasse. 7 CV nous ont été proposés et des rencontres ont été organisées pour enfin en sélectionner 3 avant le choix définitif.

A ce stade, nous hésitions notamment entre deux profils et Etienne ROUSSEL a mené des entretiens en profondeur, **poussant parfois les candidats dans leurs retranchements** ce que nous n'aurions pas su et voulu faire en tant que futur Employeur. Son œil extérieur nous a été fort utile également. Nous avons fini par faire un choix.



Et maintenant...

Après une période d'intégration, notre nouveau Directeur Commercial nous apporte ses différences et son expérience, et **nous construisons ainsi la performance d'aujourd'hui et de demain.**

Si j'avais d'autres besoins d'accompagnement en organisation commerciale ou autre sujet de développement, je ferai de nouveau appel à COHESIUM qui est bien connu et connaît bien le monde viticole.



Le côté humain est l'atout principal d'Etienne ROUSSEL et de COHESIUM **ce qui est primordial pour moi dans l'évaluation de la performance d'un Cabinet de conseil.** »