



► Choisir

Identifier ses valeurs ajoutées, clarifier son positionnement et définir sa stratégie de développement pour optimiser ses performances



Jérôme CHACHUAT, Multi-Entrepreneur

Jérôme CHACHUAT est un multi-entrepreneur spécialisé dans les télécommunications industrielles et **la sécurité des systèmes connectés**.

Il est toujours en quête de nouveaux défis innovants. COHESIUM est un acteur structurant dans les choix de projets de Jérôme Chachuat et un accompagnateur de qualité notamment grâce à la richesse du réseau d'Etienne ROUSSEL.



> Jérôme Chachuat, Multi-entrepreneur, nous raconte :

Après avoir vendu votre société initiale, vous avez fait le choix d'entreprendre de nouveaux projets basés sur votre expérience des nouvelles technologies, expliquez-nous ?

« En effet, mon activité principale initiale était l'infogérance des systèmes d'information (systèmes et réseaux) pour des clients du secteur tertiaire. Après 5 années d'exercice en tant que consultant indépendant, j'ai créé Oxygen Media en 2010 qui deviendra plus tard Move & Connect.

Au fil du temps, l'activité a dérivé vers le secteur industriel et plus particulièrement les télécommunications industrielles sans fils.

En 2015, l'avènement de la 4G a permis d'élargir nos offres et de nous positionner comme leader dans la fourniture d'équipements réseaux pour l'industrie nautique (militaire / plaisance) et automobile.

Cependant, l'explosion du secteur mobile combiné à la multiplication des systèmes connectés critiques mène à un accroissement constant et exponentiel des cyber risques.

C'est pourquoi Move & Connect a développé **une seconde activité dans la sécurité des systèmes connectés**.

Les outils de tests de vulnérabilités sélectionnés sont les plus robustes du marché puisqu'ils répondent à la norme internationale de l'organisme de conformité ISA Secure : EDSA v2.0.

Nous sommes présents dans les environnements suivants :

- **Sécurité industrielle** (usines, automates, robotique...)
- **Sécurité de systèmes embarqués** (automobile, nautique, aéronautique, ferroviaire...)
- **Sécurité des environnements IoT** (objets connectés, réseaux bas débit, domotique...)



Pourquoi avoir choisi COHESIUM ?

L'un de mes enjeux prioritaires était la consolidation de mes différentes activités basées exclusivement sur le lancement de produits innovants.

J'ai donc décidé d'intégrer le programme ACAMAS qui accompagne les PME dans une démarche structurée de changement. programme dans lequel j'ai rencontré Etienne ROUSSEL.

Nous avions le projet, avec un autre membre du RAVI (Réseau Automobilité et Véhicules en Ile de France), de fournir une solution clés-en-main, afin de superviser la chaîne du froid en temps réel tout au long du transport de marchandise. Cette solution s'adresse aux fabricants de camion frigorifiques.

Il s'agit d'un service globalisé, via une application mobile, qui permet aux transporteurs de surveiller en temps réel la température et de garantir ainsi aux clients destinataires un respect total de la chaîne du froid.

COHESIUM m'a aidé à **trouver les partenaires cohérents pour développer l'application mobile** et mettre en commun nos compétences nécessaires au lancement de cette activité.

Avec l'appui de COHESIUM, j'ai également développé un prototype pour un objet connecté. Etienne ROUSSEL m'a fait bénéficier de la qualité de son réseau pour identifier les meilleurs fournisseurs avec des compétences bien spécifiques. COHESIUM m'a également facilité l'accès aux subventions.

Vous êtes vous-même multi-entrepreneur. Vous connaissez sans doute déjà un peu les rouages, quels ont été selon vous les plus-values de l'accompagnement de COHESIUM ?

Le 1er obstacle pour un porteur de projet est de s'assurer que l'idée initiale répond à un besoin et de trouver les meilleurs vecteurs pour la rentabiliser.

Ensuite l'entrepreneur doit trouver des partenaires financiers et des fournisseurs qui sont très souvent frileux sur les projets innovants.

COHESIUM m'a permis de **passer ces étapes critiques dans un délai record de 3 mois grâce la qualité de son expertise en termes de stratégie de développement, de méthodologie et de ses appuis professionnels**.

La relation résiliente et la confiance qui me lie avec Etienne ROUSSEL nous permettent d'être très réactifs sur les nouveaux projets qui sont pourtant sur des secteurs diamétralement opposés.

J'ai déjà recommandé Etienne Roussel et je continuerai à le faire à chaque opportunité. »

