



► Choisir

Identifier ses valeurs ajoutées, clarifier son positionnement et définir sa stratégie de développement pour optimiser ses performances



Eric Fripp, Co-gérant

FIMATEC Ingénierie accompagne, par l'ingénierie et le conseil à forte valeur ajoutée, les Entreprises dans tous leurs projets industriels : travaux neufs, extensions, modifications, mises en conformité... Aujourd'hui basée à Arques (62), FIMATEC Ingénierie a ouvert deux agences : une à Nîmes et l'autre à Lille. Créée en 2008 par Eric FRIPP et Jean-Marc SORACE, FIMATEC Ingénierie exerce ses missions dans deux grands domaines d'activité, l'industrie et les infrastructures avec 4 pôles de compétences : « tuyauterie - chaudronnerie - mécanique », « électricité - instrumentation », « automatismes - informatique industrielle » et « génie climatique, bâtiments et process ». Au delà de l'assistance technique, la spécificité de FIMATEC Ingénierie est le travail en Mode Projet, avec le déploiement d'une équipe qui pilote entièrement le projet en interne. Grâce à la CCI GRAND LILLE, FIMATEC Ingénierie a rencontré COHESIUM qui l'accompagne maintenant depuis plus d'un an.



> Eric Fripp, co-gérant nous explique :

« Voilà maintenant trois actions que nous menons avec COHESIUM.

Le premier accompagnement de COHESIUM a été sur le plan stratégique de l'entreprise, le second a consisté en une étude de marché dans le cadre de notre projet de création de notre agence Grand Lille, et le troisième se poursuit actuellement sur le développement de l'entreprise sous les aspects marketing et communication.



Notre première collaboration avec Etienne ROUSSEL a donc concerné le plan stratégique de notre entreprise. Elle nous a permis de conforter notre vision sur les trois à cinq années à venir, puis de structurer et de planifier notre plan de développement. C'était une mise sur les rails de ce plan stratégique avec une mise en étapes dont les retours commencent à se faire sentir. »

Vous avez donc poursuivi le chemin avec COHESIUM ?

Eric Fripp : « Oui, nous avons fait effectuer par COHESIUM une étude de marché pour nous conforter dans notre projet "Grand Lille". Nous avons établi ensemble une liste de 80 contacts sur la région et dans les secteurs de l'industrie et des infrastructures. Stanko SVILAR les a tous contactés pour explorer les marchés et clients potentiels. Cette étude a mis en évidence l'intérêt des contacts pour les prestations et les savoir-faire de FIMATEC Ingénierie. Il s'est avéré que 80 % des enquêtes correspondaient à des contacts intéressants pour nous. Cela nous a donc permis de concrétiser notre vision et en février 2013 nous avons ouvert notre agence sur Lille. »

Comment qualifieriez-vous votre collaboration avec COHESIUM ?

« J'ai apprécié la qualité de la relation que je qualifierai en deux mots : efficacité et convivialité. COHESIUM a une grande faculté d'adaptation et en fonction des opportunités et du dialogue va

proposer des adaptations de la démarche, sans se limiter au périmètre initial de la mission.

COHESIUM apporte du « service associé », c'est à dire va dépasser le thème abordé pour apporter une mise en relation, par exemple, des mises en contact. Au delà de la prestation initiale convenue, **COHESIUM nous aide à créer du réseau. C'est un "service +" !** »

Et vous continuez aujourd'hui à travailler avec COHESIUM ?

« Nous sommes effectivement aujourd'hui en cours d'accompagnement par Etienne ROUSSEL dans le cadre du dispositif ACAMAS. Nous travaillons d'une part sur le développement d'une démarche commerciale et marketing de notre société, et d'autre part sur l'étude des bons critères pour envisager une croissance externe de notre entreprise avec d'éventuels projets d'acquisition. Cette dernière phase est d'ailleurs une illustration de la souplesse de COHESIUM, car elle sort du cadre strict du projet ACAMAS. Nous avons apprécié l'expérience d'Etienne ROUSSEL, son expertise dans notre domaine d'activité et la force de son réseau. Nous nous sommes vite compris dans une ambiance tout à fait conviviale et constructive ! »