

## SUPAIRVISION

### Sébastien ARNOULD - CEO

SUPAIRVISION est une société créée en 2017 par Sébastien ARNOULD, pour faire de l'inspection d'éoliennes par drone avec 3 axes d'innovation :

- Transformer le drone en robot, en automatisant le vol avec un guidage par capteurs lasers et en ajoutant une camera HD ultra performante pour détecter les défauts invisibles dans la structure de la pale éolienne
- Retravailler les data, obtenues lors des vols, au moyen d'un logiciel maison pour organiser la livraison et la lisibilité des données aux clients ainsi que fiabiliser la détection de défauts.

L'ambition de SUPAIRVISION est d'être le SPECIALISTE de l'INSPECTION des EOLIENNES par DRONE, en répondant aux besoins de la filière et aux enjeux de ses Clients et en évitant l'intervention humaine autant que possible, pour passer du contrôle curatif au contrôle préventif... et prédictif demain

Le développement de SUPAIRVISION nécessite donc une forte dimension R&D et Innovation ainsi qu'un développement à l'international.

### ► DÉVELOPPER des PRODUITS TECHNIQUES INNOVANTS dans un MARCHÉ de NICHE



#### > Sébastien Arnould - Directeur Général, nous explique

« Dans le type de structure dans lequel nous évoluons, la culture technique et opérationnelle prédomine au détriment du commercial. J'avais donc besoin de me renforcer dans ce domaine et d'avoir un appui conseil sur la stratégie et le développement commercial à engager pour assurer le lancement de notre premier produit **l'inspection de pales en Photo HD** et que je souhaitais promouvoir sur le salon WindEnergy à Hambourg et au Colloque National Eolien à Paris (deux salons de référence). C'est la Technopôle de l'Aube où nous sommes incubés et hébergés, qui m'a mis en relation pour la première fois avec Nicolas PIERRET, Directeur associé de COHESIUM.

#### **Un objectif clair : une participation fructueuse aux salons**

Nous sommes sur un marché B to B, très technique avec des cibles « Grands Comptes », donc un nombre de prospects et de clients très restreint. Il était donc nécessaire que nous soyons prêts commercialement pour réussir ces deux salons.

Nicolas PIERRET a su, dans ce sens, travailler en collaboration avec notre prestataire mis-

sionné sur le positionnement marketing. Il a aussi fait l'effort de **comprendre le produit en allant sur le terrain et apprendre comment cela fonctionnait « en opération »**. **Un travail sur la compréhension du marché lui a permis également de compléter et de qualifier notre base de données prospects.** Il a ainsi pu démarrer un démarchage ciblé pour prendre des contacts commerciaux internationaux et français avec des rendez-vous confirmés en amont des salons.

Sur les salons, Nicolas Pierret m'a accompagné pour initier la relation commerciale tout en me permettant de me former à cette démarche commerciale, ceci grâce à l'apport des méthodes et des outils adéquats (et en anglais quand il le fallait). J'étais très demandeur et maintenant je suis prêt pour poursuivre cette expérience de la relation clients.

#### **En conclusion :**

Beaucoup d'échanges, avec, en synthèse, un rapport à la fin de la mission très documenté et qui me sert désormais d'argumentaire pour présenter ma société. **Indéniablement, le côté humain de Nicolas Pierret et sa capacité de mise à niveau sur la compréhension de notre marché et notre savoir-faire technique ont fait la différence.**

A préciser aussi, que COHESIUM nous a orientés vers une subvention auprès de la DIRECCTE Grand Est pour la mise en place de

cette intervention, comprenant une aide au recrutement d'un Commercial.

#### **A ce propos...**

Nous avons recruté une stagiaire business développement et nous comptons embaucher un Commercial d'ici la fin de l'année en collaboration avec COHESIUM.

En attendant, je devrais faire appel à nouveau à Nicolas Pierret cette année pour nos prochains salons afin de consolider nos pratiques.

**J'ai trouvé un conseil dimensionné Start-Up, une intervention fructueuse et efficace, avec une approche humaine et un bon feeling doté d'un profil expérimenté sur la compréhension de notre fonctionnement. Ce type d'intervention conditionne notre développement à court et moyen terme, et donc notre avenir. »**