



► MENER À BIEN un PROJET INNOVANT

Louis TARTERET - Dirigeant

Louis TARTERET est un entrepreneur de 30 ans qui a créé en 2018, la société O'BOBOIS qui propose aux Professionnels du vin **des bois œnologiques sur mesure**.

C'est une histoire de famille, Louis TARTERET est la 3^{ème} génération qui œuvre dans l'univers du chêne. **Il perpétue la tradition familiale en offrant à chaque client un produit unique.**

Créer, designer, embellir est une recherche permanente pour Louis TARTERET.

C'est dans cet état d'esprit qu'est né OCTAVE en septembre 2022.



> Le partenariat stratégique avec COHESIUM expliqué par Louis Tarteret :

« Respecter notre écosystème est notre devise. Travailler le bois est un savoir-faire familial. Innover est ma marque de fabrique.

Ma dernière création est Octave : des panneaux éco-acoustiques®, 100% naturels destinés à l'agencement intérieure et qui améliorent très nettement le confort acoustique des espaces de vie.

Éléments modulaires, faciles à poser et adaptés tant aux Agenceurs, qu'aux Architectes, Décorateurs qu'aux Particuliers.

La première collection regroupe trois produits : **des panneaux, des carrés et des cloisons mobiles.**

Pour faire silencieux, simple, beau et responsable.

La collection a été désignée by Ludovic AUSTRY - Designer

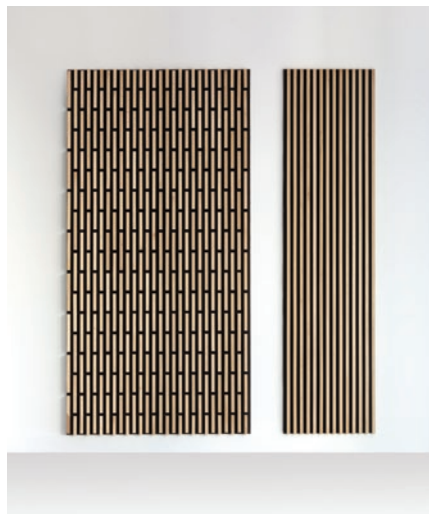
<https://octave-france.com/boutique/>.

Quel a été le rôle de COHESIUM dans ce projet ?

Etienne ROUSSEL collabore avec moi depuis les prémices du projet sur la stratégie et le positionnement de la marque OCTAVE.

Il m'a guidé pour le développement commercial avec **la mise en place du bon profil, l'argumentaire de vente associé ainsi que la réalisation de la brochure.**

Florence DURAND, Directrice associée de COHESIUM accompagne notre Commercial Gautier MICHAUT. Elle affine avec lui directement sur le terrain les outils de vente, dont l'amélioration continue des retours clients.



Que vous a apporté COHESIUM dans ce projet ?

Au démarrage, un œil extérieur avec des questions pertinentes qui recentrent, qui challengent qui offrent des perspectives différentes et qui structurent l'idée du projet. Pendant le projet, **une impulsion à chaque étape et une structuration du plan d'actions.** Ce qui m'a donné l'assurance de pouvoir tenir les deadlines et de gagner du temps. Et maintenant, un suivi opérationnel de COHESIUM auprès de la force de vente pour booster les actions commerciales. Véritable soutien dans le développement du produit.

Grâce à l'expertise en conseil, en stratégie de développement et à sa connaissance du milieu du bâtiment, Etienne m'a permis de faire naître mon projet en à peine 10

mois.

Les plus de COHESIUM ?

Avant tout, la disponibilité, la perspicacité, la pertinence, la générosité et le professionnalisme d'Etienne ROUSSEL et de son équipe.

Leur connaissance affûtée du marché du bâtiment et leur accompagnement pour renforcer notre force commerciale.

En conclusion...

Je travaille avec Etienne ROUSSEL depuis mes premiers projets professionnels.

C'est structurant, rassurant et tellement bénéfique d'être accompagné avec bienveillance et avec sa si belle réactivité !

C'est un homme qui me connaît bien, et sait appréhender nos clients et nos marchés. »

